



Vertriebspartner „Seminare, Schulungen und Programme“

Die DRC Advisors to Board bietet ausgewählten Partnern die Möglichkeit, die praxisbewährten Seminare, Schulungen und Programme exklusiv in ihren jeweiligen europäischen Heimatländern anzubieten.

Zielsetzung der Aufgabe/ Aufgabenfeld:

- Vermarktung des gesamten Angebotes der DRC Advisors to Board zu den Bereichen „Seminare, Schulungen und Programme“ in europäischen Ländern

Anforderungen an Kooperationspartner:

- Erfahrungen in Vertrieb von komplexen Dienstleistungen im technisch industriellen Umfeld, idealerweise mit Personaldienstleistungen oder Weiterbildungsleistungen
- Kenntnisse der zu adressierenden Branchen und Marktsegmente Kenntnisse der staatlichen und privaten Weiterbildungsstrukturen
- Sehr gute strategische Vertriebskenntnisse, insbesondere in der Nutzenvermittlung an höhere Managementebenen
- Verständnis der Bedeutung des Bereichs „Bildung“ aktuell und in Zukunft für die Wettbewerbsfähigkeit der Industrie

Für eine erste Kontaktaufnahme sprechen Sie uns bitte per email unter der Rubrik „Kontakt“ unserer Internet-Seite an.